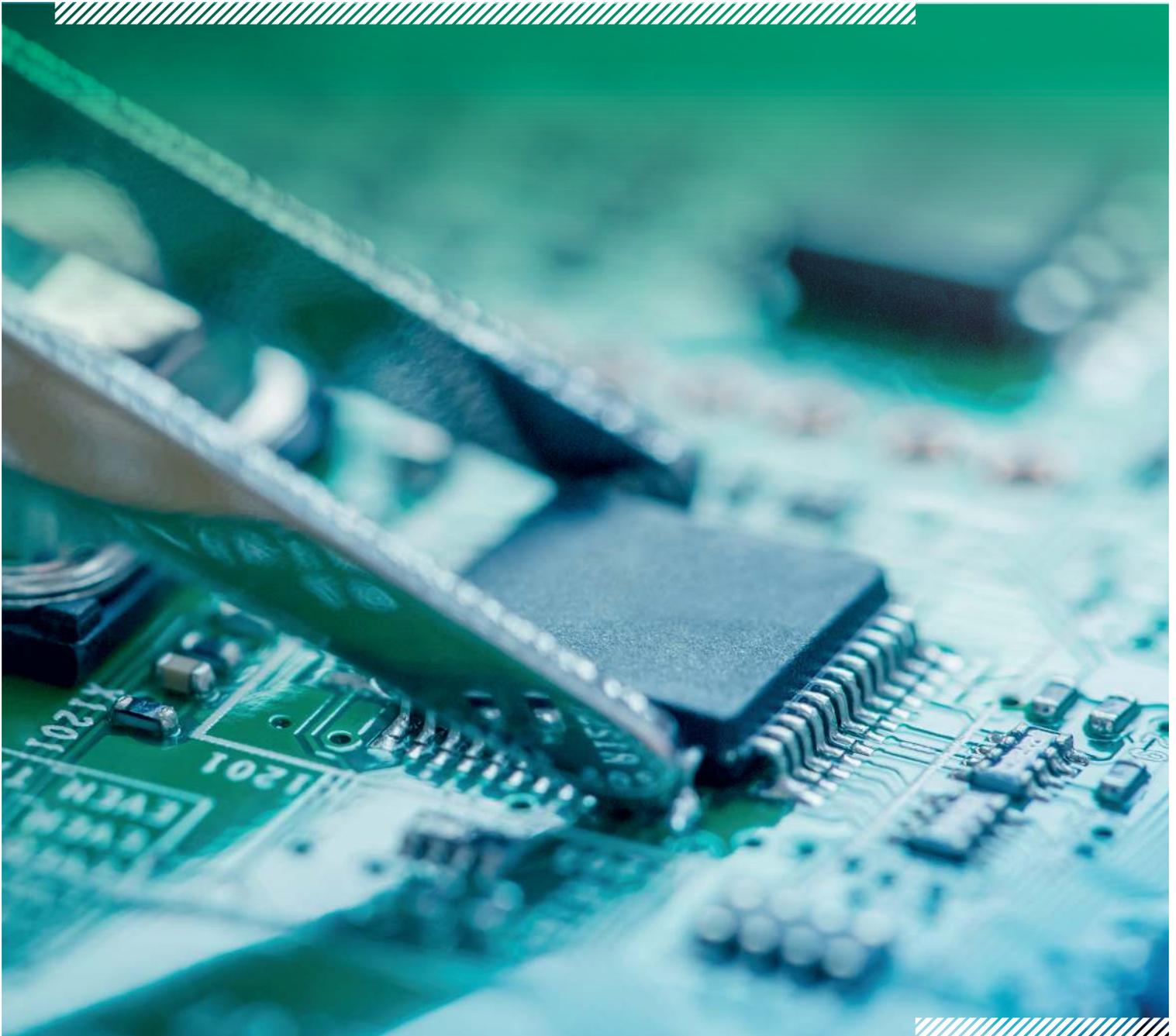


Leitfaden für bevorzugte Lieferanten

Der Weg zum
nachhaltigen Partner



Geschäfts- kultur



Verhaltenskodex

Wir erwarten von unseren Lieferanten, dass sie in ihrer Geschäftsethik und Integrität hohe Standards ansetzen und weitergeben. Darüber hinaus müssen sie bei allen ihren Tätigkeiten gesetzliche Vorgaben und Bestimmungen einhalten. Außerdem sind unsere Lieferanten angehalten, Sicherheits- und ESG-Maßnahmen einzuführen und laufend zu optimieren.

SRM Supplier Relationship Management

Wir setzen voraus, dass unsere Lieferanten auf Supplier Relationship Management setzen und damit laufenden Informationsaustausch gewährleisten, um das nötige Supplier Performance Rating (SPR) zu erreichen.

SSRM (Supplier Selection & Reduction Management) / Zulieferer-Philosophie

Im Rahmen unseres proaktiven Lieferantenmanagements teilen wir unsere Lieferanten in folgende Kategorien ein: potenzielle,

freigegebene, qualifizierte und bevorzugte Lieferanten. Unser Unternehmen konzentriert sich auf Lieferanten mit der Einstufung als bevorzugte Lieferanten. Dies beinhaltet die Vereinbarung von Liefervorgaben (Liefermodell, Konditionen). Gleichzeitig profitieren bevorzugte Lieferanten von Angeboten mit Stücklistenkalkulation und werden im PLA -Prozess berücksichtigt.

Grünes EMS

Grüne Produktion hat sich von einem Trend bzw. Schlagwort im Bereich Fertigung zu einem absoluten Muss entwickelt. Immer mehr Firmen wird bewusst, wie vorteilhaft eine grüne Ausrichtung nicht nur für die Produktion, sondern für das gesamte Unternehmen ist. Deshalb ersuchen wir Sie, alle Ihre Prozesse und Produkte an einer grünen EMS-Philosophie auszurichten, die sich auch in Ihrer Umweltpolitik niederschlagen sollte.

Technologie & Qualität



Produktfälschungen

Seit einigen Jahren sind alle Händler und Hersteller von elektronischen Bauteilen verpflichtet, sämtliche erhaltenen Materialien auf Echtheit zu überprüfen. Bei GPV setzen wir die folgenden Maßnahmen:

- Einkauf: nach Möglichkeit direkt beim Hersteller oder über autorisierte Händler
- Bei Materialengpässen am Markt kaufen wir nur dann bei Handelsmaklern und anderen Händlern, wenn ein Qualitäts- und Gewährleistungsvertrag (QWA) abgeschlossen wurde und die Materialien bis zum ursprünglichen Hersteller zurückverfolgt werden können
- Händler, die uns gefälschte Materialien zukommen lassen, riskieren, permanent gesperrt zu werden
- Potenzielle Händler müssen ein detailliertes Vorab-Eignungsverfahren durchlaufen
- Wir überwachen unsere Einkaufsmärkte laufend auf gefälschte Materialien

Qualitätspolitik / Qualitätsmanagement-System

Lieferanten müssen eine Qualitätspolitik und ein bestehendes Qualitätsmanagement-System vorweisen. Beide müssen internationalen Normen genügen und die entsprechenden Zertifizierungen aufweisen.

Design & Engineering

Lieferanten müssen in der Lage sein, bestehende Produkte weiterzuentwickeln und mit GPV bei der Entwicklung neuer Produkte zu kooperieren. GPV strebt eine Vorreiterrolle im Bereich Technologie und Innovation in der EMS-Branche an, weshalb wir unsere Lieferanten verpflichten, ebenfalls Produkte und Technologien am neuesten Stand der Technik der EMS-Branche einzusetzen.

PCN-, EOL- und Obsoleszenz-Management

Ebenso sind unsere Lieferanten verpflichtet, Tools für Product Change Notifications (PCN), End-of-Life-Management (EOL) und Obsoleszenz-Management zur Verfügung zu stellen und mit deren Handhabung vertraut zu sein.

Internationale Compliance und Vorschriften

Unsere Lieferanten müssen sicherstellen, dass alle von ihnen gelieferten Produkte die geforderten Branchenstandards erfüllen und dass gelieferte Stoffe bei der ECHA im Rahmen der REACH-Bestimmungen (Verordnung (EG) Nr. 1907/2006) deklariert werden. Weitere Richtlinien, wie etwa die Richtlinie 2011/65/EU & 2015/863/EU (RoHS2), die Richtlinie 2012/19/EU (WEEE) über Elektro- und Elektronik-Altgeräte und das US-amerikanische Dodd-Frank-Gesetz, Paragraph 1502 über Mineralien aus Konfliktzonen, sind, soweit erforderlich und anwendbar, zu befolgen.

Effiziente Kunden- prozesse

Logistikmodelle

Effiziente Logistik setzt optimal eingesetzte Logistikmodelle voraus, wobei die VMI/SMC-Methode unser bevorzugtes Logistiksystem ist (siehe auch „Logistik“).

Verfügbarkeit von Bauteilen

Wir erwarten von unseren Lieferanten, dass sie die bestellten Bauteile in angemessener Menge vorrätig haben. Liefersicherheit ist damit ein Muss.

Kostensenkung (direkte & indirekte Kosten)

Einmal pro Jahr verhandelt die GPV-Gruppe mit ihren Hauptlieferanten über die Preislisten. Unsere Lieferanten sind verpflichtet, uns stets ihren Bestpreis (ebenso wie Alternativen) anzubieten.

Durch den verringerten operativen Aufwand (etwa bei der Angebotseinholung) entsteht für beide Seiten eine Win-Win-Situation.

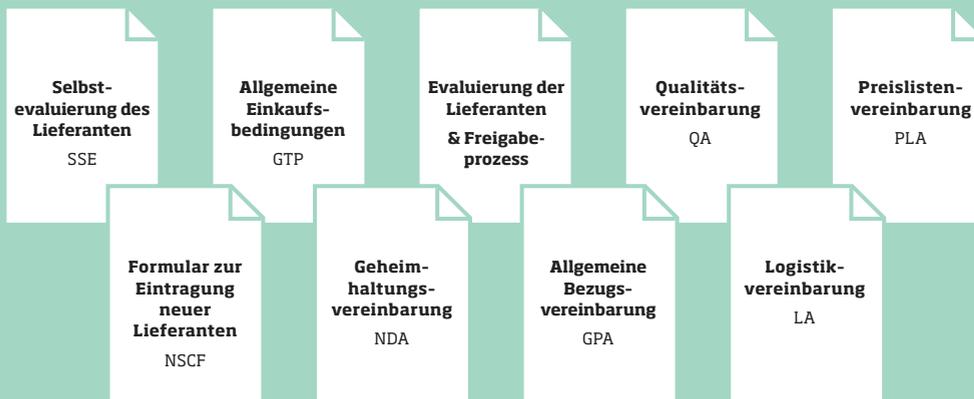
Lieferkette

Eine effiziente Lieferkette setzt optimal eingesetzte Lieferprozesse und -abläufe voraus. Unsere Lieferanten müssen in der Lage sein, unterschiedliche Geschäftsmodelle zu bedienen sowie GPV zu Einheitspreisen an allen Standorten pünktlich zu beliefern.

Geschäftsstrategie / strategische Zusammenarbeit

Vertragsabschluss / AGB

GPV verfügt über mehrere Musterverträge. Alle von uns ausgefertigten Verträge beruhen auf diesen Vorlagen. Die Bestimmungen unserer allgemeinen Einkaufsbedingungen gelten für jegliches Angebot oder Vertrag:



Logistik

Die GPV hat bezüglich der Lieferung von Rohmaterial, Standard- und Sonderprodukten sowie Halberzeugnissen und Enderzeugnissen an ihre Produktionsstandorte die nachstehenden Liefermethoden als zulässig festgelegt. Dabei wird die VMI/SMC-Methode bevorzugt:



Verpflichtung zu laufender Kostensenkung

Alle Lieferanten verpflichten sich zu laufender Kostensenkung sowie der Verrechnung des besten Marktpreises in Hinblick auf den Total Cost of Ownership (TCO).

Lieferanten-Performance und Service Level

In Bezug auf die Messung und Bewertung ihrer Leistungen wenden Lieferanten wesentliche Leistungsindikatoren an und haben klare Strategien zur Weiterentwicklung des Service Levels und der Verbesserung der Liefertreue erstellt.

Übertragbarkeit von Produkten und Leistungen auf alle GPV-Standorte

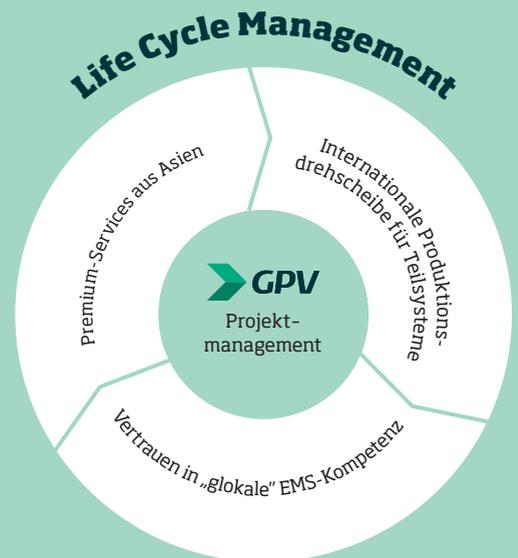
Die Übertragbarkeit an andere GPV-Standorte muss sowohl in den allgemeinen Bestimmungen, Service Levels als auch in den Geschäftsmodellen festgehalten werden.

Allgemeine Geschäfts- praktik

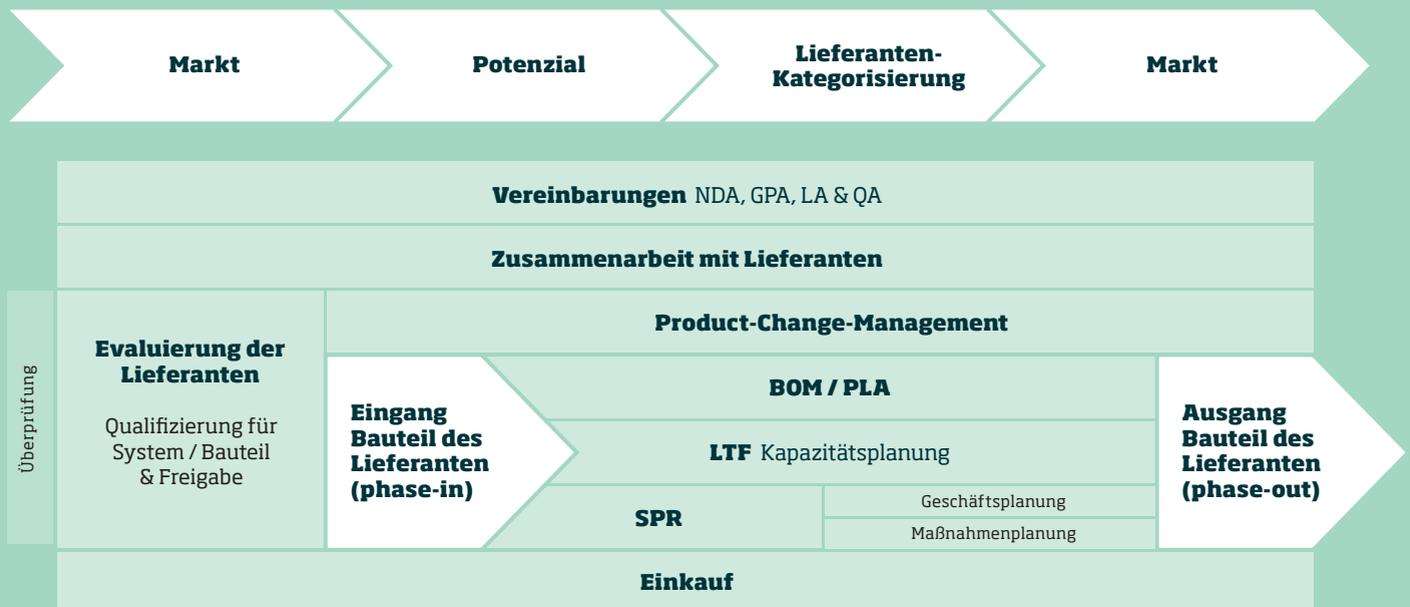
GPV ist einer der größten Partner im Bereich Electronic Manufacturing Service (EMS). Dank der Standorte in Dänemark, der Schweiz, Deutschland, Österreich, der Slowakei, Sri Lanka, Thailand und Mexiko bietet GPV ideale Rahmenbedingungen für Erstausrüster von Elektrogeräten in Bezug auf Knowhow, Materialmanagement und optimierte Fertigungsstrukturen.

Darüber hinaus sind Nachhaltigkeit und Umweltbewusstsein wichtige Schwerpunkte. Unsere Produktionsstandorte sind nach ISO 14001 zertifiziert und orientieren sich an der „Grünen EMS“-Philosophie.

Auf den folgenden Seiten informieren wir Sie über die Anforderungen, die wir an neue und bestehende Lieferanten stellen. Einige davon sind im Detail beschrieben.



Lieferantenmanagement



NDA = Geheimhaltungsvereinbarung
GPA = Bezugsvereinbarung
LA = Logistikvereinbarung

QA = Qualitätsvereinbarung
BOM = Stücklisten
PLA = Price List Agreement

LTF = Long Time Forecast
SPR = Supplier Performance Rating

Die Hardware der digitalen Welt

Von der Vision zum tatsächlichen Produkt

Eine einzigartige Kundenperspektive

GPV ist der Erfolgssteigerung seiner Kunden verpflichtet. Dies erreichen wir durch den Aufbau starker Partnerschaften basierend auf verantwortungsvoller und ehrlicher Zusammenarbeit.

Wir vertiefen uns in die Anforderungen unserer Kunden sowie der Branche und setzen auf fortschrittliche Prozessstufen, die auf unserer ausgeprägten technischen Expertise beruhen.

Stabil. Spezialisiert. Global.

Unser Tun richtet sich an der Schaffung von Mehrwert für unsere Kunden aus, wobei das gesamte Unternehmen diesen Ansatz tagtäglich lebt. Dabei streben wir stets nach der zeitgerechten Lieferung von fehlerfreien, sicheren und funktionalen Produkten und Services, die den Erwartungen und Anforderungen unserer Kunden gerecht werden.

> gpv-group.com



Hauptsitz

GPV International A/S
Lysholt Allé 11
DK-7100 Vejle
Dänemark

Europa

GPV Electronics DK
Aars, Dänemark

GPV Mechanics DK
Tarm, Dänemark

GPV Electronics CH
Mendrisio, Schweiz

GPV Electronics DE
Hildesheim, Deutschland

GPV Cables AT (F)
Frankenmarkt, Österreich

GPV Cables AT (R)
Rottenmann, Österreich

GPV Electronics SK
Hlohovec-Šulekovo, Slowakei

GPV Cables SK
Hlohovec-Šulekovo, Slowakei

Asien

GPV Electronics TH
Bangkok, Thailand

GPV Mechanics TH
Bangkok, Thailand

GPV Electronics LK
Kochchikade, Sri Lanka

GPV Electronics CN
Zhongshan, China

Amerika

GPV Electronics MX
Guadalajara, Mexiko