



# Group Account Manager (m/w/d)

## Was sind Ihre Aufgaben?

- Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit Bestandskunden
- Unterstützung interner Schnittstellen bei kaufmännischen und technischen Fragestellungen
- Koordinieren von Anfragen, Kalkulationen und Nachverfolgung bis zum Auftragsabschluss
- ProjektAbstimmung mit den entsprechenden Werken der GPV-Gruppe

## Was bieten wir Ihnen?

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Möglichkeit zur Teilnahme an Hansefit & Businessbike
- 30 Tage Jahresurlaub
- Täglich frisches Obst und Gemüse
- Wasser und Kaffee frei

## Voraussetzungen

- Elektrotechnischer Ausbildung mit einschlägiger kfm. Erfahrung oder umgekehrt, alternativ abgeschlossenes Studium Elektrotechnik
- Branchenkenntnisse in der Elektronikfertigung oder EMS-Industrie wünschenswert
- Basisverständnis für Logistik und Wirtschaft
- Solide betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Wünschenswert sind 2-jährige Erfahrung im Bereich Verkauf/Auftragsabwicklung
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch (W/S)
- Versiert im Umgang mit MS-Office Produkten und ERP-Systeme

## Kontakt

GPV Germany GmbH  
Daimlerring 33/35, 31135 Hildesheim  
Kerstin Gorgs & Marie Rostek  
05121 75099 173 oder 174  
hr.de@gpv-group.com

## Bewerbung

Sind Sie bereit für diese spannende Herausforderung? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per Mail. Bitte geben Sie dabei Ihre Gehaltsvorstellungen an.

## Kurz über GPV

GPV ist ein globales, kundenorientiertes EMS-Unternehmen (Electronics Manufacturing Services). Unsere Vision ist es, der vertrauenswürdigste, leistungsfähigste und bekannteste EMS-Partner zu sein. Mit Hauptsitz in Dänemark und Produktionsstätten auf der ganzen Welt bietet GPV komplexe Elektronik-, Kabelbaum-, Mechatronik- und Box-Build-Lösungen an, darunter auch Design & Engineering und Testentwicklung. Wir sind davon überzeugt, dass Ergebnisse von Menschen geschaffen werden. Lassen Sie uns gemeinsam mehr erreichen.

