



Group Account Manager (m/w/d)

Was sind Ihre Aufgaben?

- Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit Bestandskunden
- Unterstützung interner Schnittstellen bei kaufmännischen und technischen Fragestellungen
- Koordinieren von Anfragen, Kalkulationen und Nachverfolgung bis zum Auftragsabschluss
- ProjektAbstimmung mit den entsprechenden Werken der GPV-Gruppe

Was bieten wir Ihnen?

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Möglichkeit zur Teilnahme an Hansefit & Businessbike
- 30 Tage Jahresurlaub
- Täglich frisches Obst und Gemüse
- Wasser und Kaffee frei

Voraussetzungen

- Elektrotechnischer Ausbildung mit einschlägiger kfm. Erfahrung oder umgekehrt, alternativ abgeschlossenes Studium Elektrotechnik
- Branchenkenntnisse in der Elektronikfertigung oder EMS-Industrie wünschenswert
- Basisverständnis für Logistik und Wirtschaft
- Solide betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Wünschenswert sind 2-jährige Erfahrung im Bereich Verkauf/Auftragsabwicklung
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch (W/S)
- Versiert im Umgang mit MS-Office Produkten und ERP-Systeme

Kontakt

GPV Germany GmbH
Daimlerring 33/35, 31135 Hildesheim
Kerstin Gorgs & Marie Rostek
05121 75099 173 oder 174
hr.de@gpv-group.com

Bewerbung

Sind Sie bereit für diese spannende Herausforderung? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per Mail. Bitte geben Sie dabei Ihre Gehaltsvorstellungen an.

Kurz über GPV

GPV ist ein globales, kundenorientiertes EMS-Unternehmen (Electronics Manufacturing Services). Unsere Vision ist es, der vertrauenswürdigste, leistungsfähigste und bekannteste EMS-Partner zu sein. Mit Hauptsitz in Dänemark und Produktionsstätten auf der ganzen Welt bietet GPV komplexe Elektronik-, Kabelbaum-, Mechatronik- und Box-Build-Lösungen an, darunter auch Design & Engineering und Testentwicklung. Wir sind davon überzeugt, dass Ergebnisse von Menschen geschaffen werden. Lassen Sie uns gemeinsam mehr erreichen.

